



Seit der Gründung im Jahr 2009 hat unser Auftraggeber, ein Ingenieurbüro in zentraler Hamburger Lage, Partnerschaften zu Unternehmen aus der Luft- und Raumfahrt, Halbleiterindustrie sowie der Labor- und Medizintechnik und den regenerativen Energien etabliert. In zahlreichen spannenden und herausfordernden Projekten überzeugt man durch Kompetenz in der Hardware- und Softwareentwicklung, der Beratung und dem Test komplexer Systeme. Um der wachsenden Komplexität und den Anforderungen der Kunden gerecht zu werden, suchen wir Sie für diese erfolgreiche Unternehmen dauerhaft und unbefristet als

## **Account Manager (m/w/divers) Entwicklungsdienstleistungen**

### **Ihre Aufgaben:**

- Als Account Manager (m/w/divers) sind Sie für den Vertrieb unserer Entwicklungsdienstleistungen, welche sowohl Inhouse – an unserem Hamburger Entwicklungsstandort – als auch bei unseren Kunden vor Ort realisiert werden, verantwortlich
- Sie kümmern sich um den Aufbau und die Betreuung eines eigenen Kundenkreises mit der Option, nach Ihrer Einarbeitung auch Bestandskunden zu übernehmen
- Sie haben die Möglichkeit, nach dem Kennenlernen unserer Kernbranchen (Halbleiter-, Verteidigungs- und Automobilindustrie, Luft- und Raumfahrt, Labor- und Medizintechnik, regenerative Energien), sich auf einen eigenen Kundenbereich zu spezialisieren.
- Sie sind für die Anfragenbearbeitung, Angebotserstellung sowie Vertrags- und Preisverhandlungen verantwortlich
- Sie sind beteiligt an der Personalauswahl und haben nach Ihrer Einarbeitungszeit die Möglichkeit, die Führung der Mitarbeiter in Ihrem Kundenbereich zu übernehmen

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes Studium eines technischen und/oder betriebswirtschaftlichen Studiengangs oder eine vergleichbare Qualifikation
  - Sie bringen mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb mit
- Sie sind am liebsten im Außendienst, nehmen aber auch gerne selbst den Hörer in die Hand
- Ihnen ist eine langfristige Zusammenarbeit mit Ihren Kunden und Mitarbeitern wichtig
  - Sie bringen Mobilität im Großraum Hamburg und Reisebereitschaft über die Grenze Norddeutschlands mit (Ihre Reisetätigkeit beträgt ca. 20-25%)
  - Sie überzeugen mit fließendem Deutsch, können aber bei Bedarf auch einen Vertrag auf Englisch verhandeln

### **Haben wir Interesse geweckt?**

Dann senden Sie uns Ihren aktuellen Lebenslauf (Lichtbild, Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist) an folgende E-Mail Adresse: [a.luetten@personal-select.de](mailto:a.luetten@personal-select.de)  
Herr Lütten steht Ihnen zur Beantwortung Ihrer Fragen unter 040 689 49 49-74 zur

Verfügung. Wir arbeiten diskret, freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme und beantworten jede Bewerbung.